



Profil du groupe KWF

Grevenmacher (Lux) / Francfort-sur-le-Main (D)

- 01 Notre Mission
- 02 Associés et dirigeants
- 03 Gamme de prestations et clients
- 04 Évolution du groupe KWF
- 05 Contact

Notre mission

- Le succès de nos activités de conseil repose sur une expérience de plusieurs décennies dans la branche, expérience que nous mettons quotidiennement en pratique au sein de chaque équipe et au service de chaque projet.
- Notre ambition n'est pas seulement de développer des stratégies et des concepts, mais également de les mettre en œuvre et de faire la preuve de leur utilité.
- L'objectif est de créer de la valeur ajoutée. Par notre créativité, notre savoir-faire et notre expérience, nous sommes à même de fournir des solutions novatrices, applicables et durables.
- Le travail d'équipe est la clé de notre succès. Seule la collaboration entre représentants du client et conseillers donne des résultats fructueux.

- 01 Notre Mission
- 02 Associés et dirigeants**
- 03 Gamme de prestations et clients
- 04 Évolution du groupe KWF
- 05 Contact

Sa structure d'actionariat et de participation permet au groupe KWF de renforcer sa position sur les marchés financiers du Luxembourg et de l'Allemagne



Actionnaires et associés



Jörg Wieneke



Christian Kistler



Michael G. Möller



Markus O. Weiss



KWF Business Consultants S.A. – fondée en 2005
Grevmacher, Luxembourg



KWF Business Consultants GmbH – fondée en 2007
Francfort-sur-le-Main, Allemagne

Dirigeants



Jörg Wieneke (année 1962) / Associé directeur général, KWF Business Consultants S.A.

Jörg Wieneke a été longtemps conseiller dans l'une des plus grandes sociétés de conseil allemandes, avant de devenir responsable de secteur dans une banque directe en Allemagne. Il a ensuite accompagné la création d'une banque en ligne italienne en qualité de directeur général. Avant la création de KWF Business Consultants, il exerçait les fonctions de directeur général d'une société de courtage de fonds au Luxembourg.



Christian Kistler (année 1963) / Associé directeur général, KWF Business Consultants S.A.

Christian Kistler possède plus de 15 ans d'expérience acquise dans le cadre d'activités de conseil à des entreprises de services financiers implantées en Allemagne, en Autriche, en Suisse, en Italie et au Luxembourg. Il a été pendant de nombreuses années directeur et partenaire de Steria Mummert Consulting et président d'une PME de conseil aux entreprises. Il a en outre passé plusieurs années à un poste de direction au sein du service de contrôle de gestion dans une banque nationale.



Michael G. Möller (année 1960) / Associé directeur général, KWF Business Consultants GmbH

Michael G. Möller possède une longue expérience du conseil, notamment dans les domaines de la stratégie, de la gestion de la relation client et des tableaux de bord prospectifs. Outre diverses positions de direction dans d'importantes sociétés de conseil aux entreprises, il a occupé les fonctions de gérant chez un prestataire de services de paiement de premier plan à Mautumfeld.



Markus Oliver Weiss (année 1968) / Associé directeur général, KWF Business Consultants GmbH

Markus Oliver Weiss occupe des postes de direction dans le secteur du conseil depuis plus de dix ans. Il est spécialisé dans le conseil aux banques, sociétés pharmaceutiques et opérateurs de télécommunications. Il a notamment été associé à la direction de la société de conseil stratégique CONSULTING Partner et de la société de conseil en gestion Dr. Göhring & Partner. Auparavant, il était chargé de la gestion de la relation client dans des grands groupes internationaux et du conseil interne dans une banque nationale.

- 01 Notre Mission
- 02 Associés et dirigeants
- 03 Gamme de prestations et clients**
- 04 Évolution du groupe KWF
- 05 Contact

Gamme de prestations

Business Consulting

- Le groupe KWF conseille les entreprises de services financiers sur les questions stratégiques et organisationnelles et en matière de processus métier.
- Méthodiques et forts de dizaines d'années d'expérience dans des fonctions d'encadrement, d'état-major ou de conseil, nos conseillers sont des spécialistes de l'innovation conceptuelle, de l'analyse, de la direction et de la collaboration de projet ainsi que de l'accompagnement de processus.

Value Added Consulting

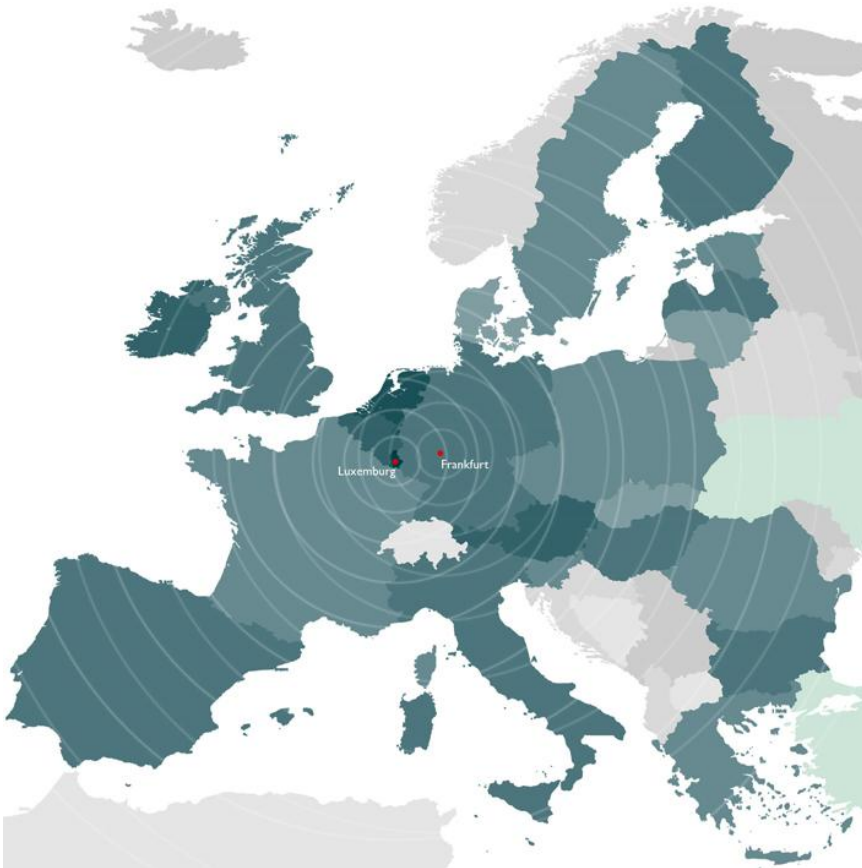
- Le groupe KWF met au point des solutions de conseil clés en main et partiellement standardisées qui permettent de résoudre les problèmes rencontrés par les clients individuels dans l'ensemble de la branche par le biais d'analyses efficaces et de mesures concrètes.
- Tirant parti de l'expérience acquise dans le cadre des multiples projets réalisés, nous proposons des offres de conseil modulaires qui peuvent être complétées par des résultats personnalisés pour chaque mission.
- Des exemples d'applications du conseil en création de valeur ajoutée sont Banking Service Factory et Corporate Web.

Interim Management

- Sur demande et pendant une période déterminée, le groupe KWF propose les services de conseillers chevronnés pour des tâches de gestion interne à long terme.
- Expérimentés dans l'encadrement, multilingues et flexibles, nos conseillers disposent également des qualifications requises par les autorités de contrôle (BaFin, CSSF, etc.) pour des fonctions de direction. Ils ont l'habitude des contacts avec les autorités de surveillance, les commissions, les experts-comptables, les auditeurs, les comités d'entreprise et les propriétaires.
- Les domaines d'application types sont par exemple la mise en œuvre de stratégies et la consolidation des résultats dans l'entreprise ainsi que la mise sur pied et l'ancrage de projets urgents.

Les clients du groupe KWF sont implantés dans toute l'Europe, et plus particulièrement au Luxembourg et en Allemagne

Les clients visés



Nos clients sont

- des banques de détail
- des banques de gros
- des établissements de crédit spécialisés
- des banques de transactions
- des sociétés d'investissement
- des banques d'affaires
- des sociétés de courtage
- des bourses

implantés dans toute l'Europe

Références choisies

- Banque LBLux S.A., Luxembourg (LUX)
- COMIT AG, Zurich (CH)
- DKB Deutsche Kreditbank AG, Berlin (D)
- DZ BANK AG, Francfort-sur-le-Main (D)
- DZ BANK AG, Milan Branch, Milan (I)
- DZ Privatbank (Schweiz) AG, Zurich (CH)
- Hauck & Aufhäuser Banquiers Luxembourg S.A., Luxembourg (LUX)
- HSH Nordbank Private Banking S.A., Luxembourg (LUX)
- IKB Industriekreditbank AG, Düsseldorf (D)
- OnVista Bank by Boursorama, Francfort-sur-le-Main (D)
- Wüstenrot & Württembergische AG, Stuttgart (D)
- Wüstenrot Bank AG Pfandbriefbank, Ludwigsburg (D)

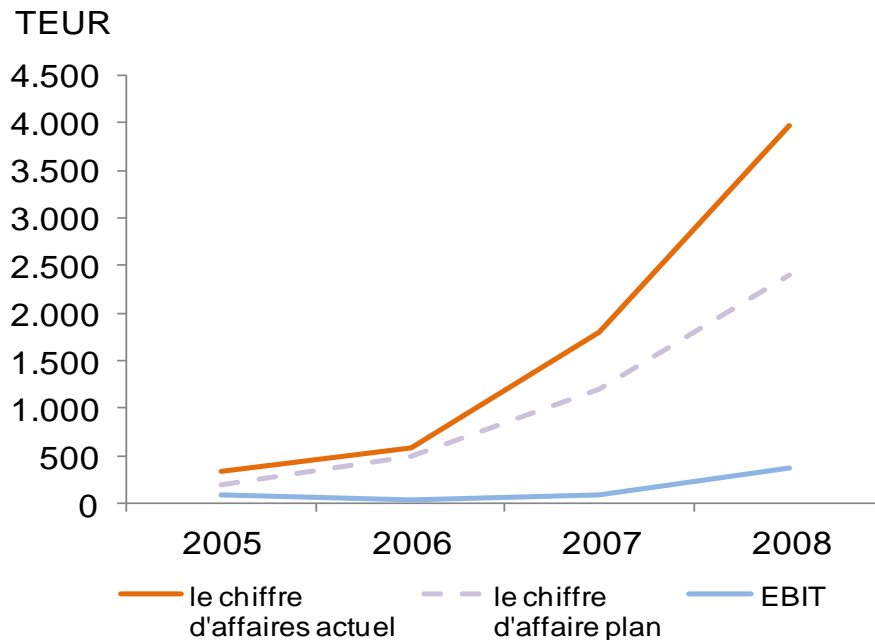
- 01 Notre Mission
- 02 Associés et dirigeants
- 03 Gamme de prestations et clients
- 04 Évolution du groupe KWF**
- 05 Contact

Depuis sa création en 2005, le groupe KWF affiche sans discontinuer des résultats annuels positifs



Évolution du chiffre d'affaires et du revenu

de 2005 à 2008

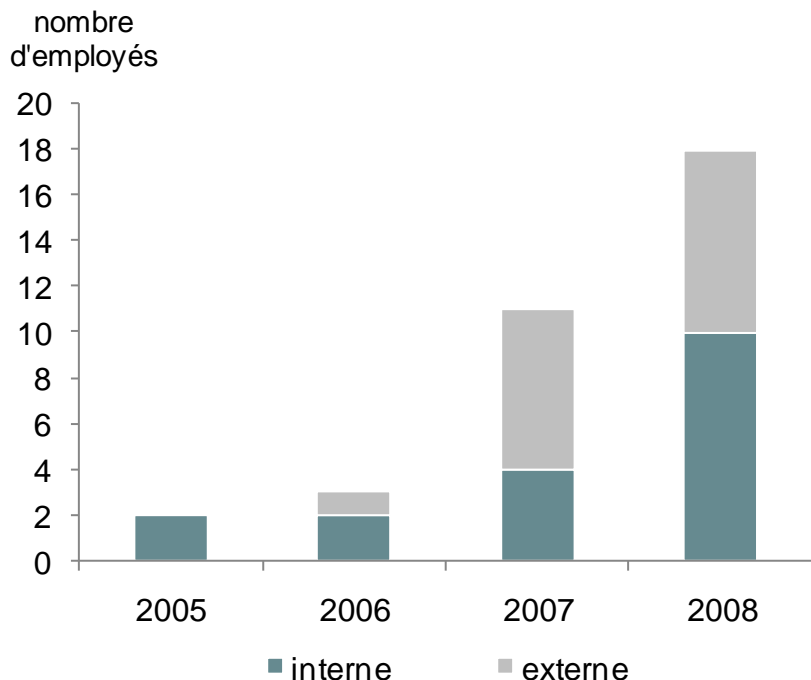


Description

- Depuis 2007, le chiffre d'affaires a augmenté de manière spectaculaire grâce à
 - un besoin de conseil accru pour les projets en cours de la clientèle
 - un accroissement du nombre de missions
 - une prise en charge des projets souple et rapide par le biais d'un réseau de partenaires fiables (associés seniors, indépendants)
- Depuis sa création, le groupe KWF affiche un bilan positif d'une année à l'autre
 - gestion efficace du coût de la main d'œuvre grâce à une prise en charge optimale des projets par des associés seniors de KWF, des conseillers internes et d'autres professionnels indépendants
 - en raison de leur savoir-faire spécialisé, de nouveaux conseillers KWF ont pu être directement affectés à des projets et générer d'emblée des recettes

Évolution des ressources humaines

de 2005 à 2008



Description

- Au cours des premières années d'exploitation, le groupe KWF a volontairement mis sur une croissance modérée en faisant appel à des conseillers permanents pour comprimer les coûts fixes et réduire les risques au minimum
- Ces employés ont pu bénéficier des compétences supplémentaires fournies par les associés seniors engagés à leurs côtés
 - Jusqu'à présent, les associés seniors étaient recrutés exclusivement par le biais des relations personnelles (garantie de la qualité du conseil, engagement plus stable)
 - En exerçant des fonctions d'expert et de gestionnaire dans le cadre des projets réalisés jusqu'à présent, les associés seniors ont ainsi contribué à la nécessaire transmission du savoir-faire aux employés

- 01 Notre Mission
- 02 Associés et dirigeants
- 03 Gamme de prestations et clients
- 04 Évolution du groupe KWF
- 05 Contact**

KWF Business Consultants S.A.

Vos interlocuteurs: Jörg Wieneke, Managing Partner
Christian Kistler, Managing Partner

Adresse: 31, op der Heckmill
L-6783 Grevenmacher
Luxembourg

Tél.: +352 / 26350 333

Fax: +352 / 26350 433

Internet: www.kwf.lu

E-Mail: info@kwf.lu

KWF Business Consultants GmbH

Vos interlocuteurs: Michael G. Möller, Managing Partner
Markus Oliver Weiss, Managing Partner

Adresse: Savignystraße 34
D-60325 Francfort-sur-le-Main
Allemagne

Tél.: +49 / 69 407685 600

Fax: +49 / 69 407685 610

Internet: www.kwf-consultants.de

E-Mail: info@kwf-consultants.de

© 2010 by KWF Business Consultants , Grevenmacher / Francfort-sur-le-Main

Le présent document est protégé par des droits d'auteur. Aucune partie de ce document ne peut être reproduite, traitée, photocopiée ou diffusée à l'aide d'un système électronique, sous quelque forme que ce soit (photocopie, microfilm ou autre support), même à des fins pédagogiques, sans le consentement écrit de KWF Business Consultants. Toute citation ou reproduction, même sous forme d'extrait, n'est permise que sur autorisation expresse et sous réserve de citation de la source.

Best Practice.

”Je m'intéresse à l'avenir
plus qu'au passé,
car je compte
y vivre.”

Albert Einstein

