



# Profile aziendale del gruppo KWF

Grevenmacher (LUX) / Francoforte sul Meno (D)

- 01 Business Mission**
- 02 Soci e Management
- 03 Servizi di consulenza e clienti
- 04 Sviluppo del gruppo KWF
- 05 Contatti

## Business Mission

- Il nostro successo si fonda su un'esperienza settoriale più che ventennale – La KWF mette questa a disposizione nell'ambito di ogni team e di ogni progetto. .
- Non ci limitiamo a sviluppare strategie e concetti astratti – Siamo felici di poterne seguire anche la realizzazione, potendone così dimostrare l'effettiva utilità.
- L'obiettivo è la creazione di valore aggiunto - Basandoci sulla nostra creatività, competenza ed esperienza, forniamo soluzioni innovative, praticabili e durature.
- Il segreto del nostro successo è il lavoro di squadra – Risultati di rilievo sono prodotti solo in collaborazione con i dipendenti dei nostri clienti.

- 01 Business Mission
- 02 Soci e Management**
- 03 Servizi di consulenza e clienti
- 04 Sviluppo del gruppo KWF
- 05 Contatti

# Con i suoi soci e la sua struttura partecipativa la KWF rafforza il suo Focus incentrato sul mercato finanziario

## Struttura societaria e partecipativa



**Jörg Wieneke**



**Christian Kistler**



**Michael G. Möller**



**Markus O. Weiss**



**KWF Business Consultants S.A. – fondata nel 2005**  
Grevenmacher, Lussemburgo



**KWF Business Consultants GmbH – fondata nel 2007**  
Francoforte sul Meno, Germania

## Management



**Jörg Wieneke** (anno di nascita 1962) / Managing Partner, KWF Business Consultants S.A.

Jörg Wieneke ha lavorato diversi anni come consulente in una delle maggiori società di consulenza tedesche prima di assumere l'incarico di direttore centrale di una banca diretta in Germania. In seguito ha partecipato, in qualità di amministratore delegato, alla fondazione di una banca online in Italia. Prima della fondazione di KWF Business Consultants, Jörg Wieneke era amministratore delegato di un broker di fondi d'investimento in Lussemburgo.



**Christian Kistler** (anno di nascita 1963) / Managing Partner, KWF Business Consultants S.A.

Christian Kistler ha maturato un'esperienza di oltre quindici anni come consulente di imprese di servizi finanziari in Germania, Austria, Svizzera, Italia e Lussemburgo. Ha ricoperto per diversi anni il ruolo di direttore e partner di Steria Mummert Consulting e di amministratore delegato di una società di consulenza di medie dimensioni. Inoltre ha ricoperto per alcuni anni incarichi direttivi nel settore Controlling di una banca regionale tedesca.



**Michael G. Möller** (anno di nascita 1960) / Managing Partner, KWF Business Consultants GmbH

Michael G. Möller vanta una lunga esperienza come consulente nei settori Strategia, Customer Relationship Management e Balanced Scorecard. Oltre ad aver ricoperto numerosi incarichi direttivi in rinomate società di consulenza aziendale, prima di unirsi a KWF era amministratore delegato di una delle principali società fornitrici di servizi di pagamento nel settore dei pedaggi.



**Markus Oliver Weiss** (anno di nascita 1968) / Managing Partner, KWF Business Consultants GmbH

Markus Oliver Weiss ha ricoperto per oltre dieci anni incarichi dirigenziali nel settore della consulenza, in particolare per banche, aziende farmaceutiche e delle telecomunicazioni. Ha svolto tra l'altro l'incarico di amministratore della società di consulenza strategica CONSULTING Partner e di quella di consulenza gestionale Dr. Göhring & Partner. In precedenza aveva lavorato nel settore Client Relationship Management di grandi aziende a livello internazionale e nel settore Inhouse Consulting di una banca regionale tedesca.

- 01 Business Mission
- 02 Soci e Management
- 03 Servizi di consulenza e clienti**
- 04 Sviluppo del gruppo KWF
- 05 Contatti

## I servizi di consulenza

### Business Consulting

- Il gruppo KWF offre servizi di consulenza a società nel settore finanziario primariamente riguardanti tematiche strategiche, organizzative e di business process.
- I consulenti della KWF quali responsabili o membri di progetto o offrendo attività consulenziale di supporto, svolgono attività di analisi e di ideazione strategica, sulla base di metodologie di comprovata efficacia collaudate in molteplici anni di esperienza in funzioni manageriali, di linea e di consulenza.

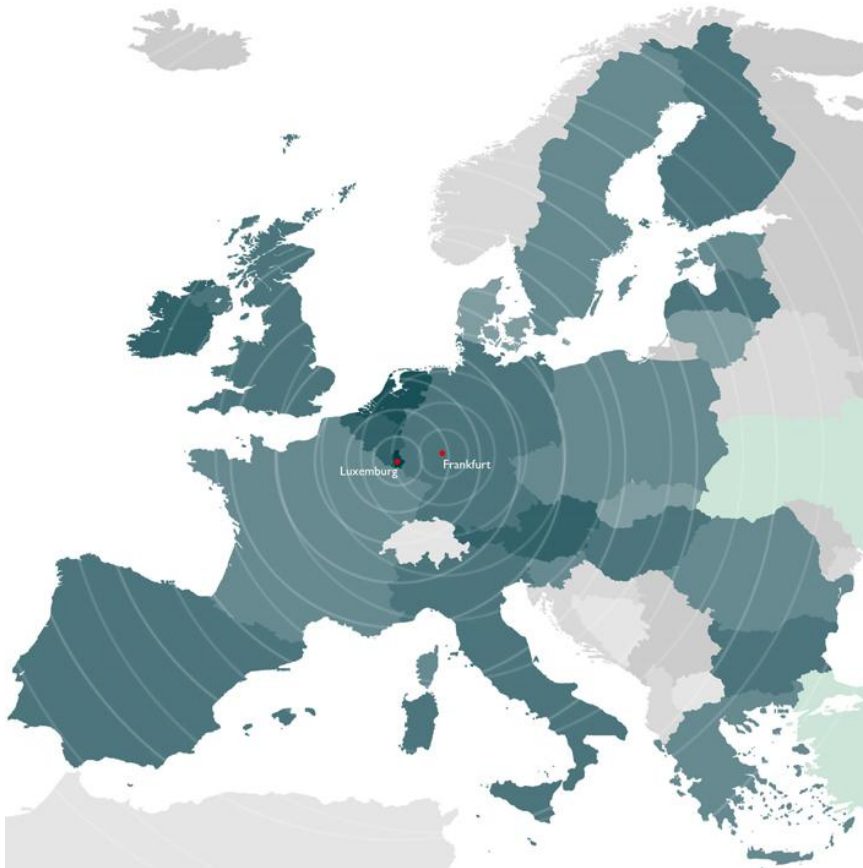
### Value Added Consulting

- La KWF Business Consultants dispone di prodotti di consulenza già ultimati e parzialmente standardizzati capaci di analizzare velocemente ed efficacemente per i singoli clienti di un settore i punti di rilevanza critica, per poi derivarne concreti provvedimenti.
- Sulla base di esperienze raccolte durante la realizzazione di svariati progetti, vengono offerti servizi di consulenza modulari che possono poi essere integrati per ogni singolo incarico con tipologie di obiettivi individualizzati.
- Campi applicativi del Value Added Consulting sono p.e. la Banking Service Factory e il Corporate Web.

### Interim Management

- Il gruppo KWF offre in caso di necessità per un tempo determinato consulenti con comprovata esperienza professionale per funzioni interne di Management.
- I consulenti KWF hanno esperienze di linea, sono poliglotti, possono assumere diverse funzioni e soprattutto dispongono delle qualifiche imposte dalle autorità di vigilanza (p.e. quali la BAFin – e la CSSF) per ricoprire alte posizioni dirigenziali. Sono abituati a trattare con le autorità di vigilanza, gli organi aziendali, i revisori interni, i revisori dei conti, i sindacati e la proprietà aziendale.
- Aree tipiche di intervento sono p.e. la realizzazione di strategie e la fusione dei risultati nell'organizzazione così come la veloce realizzazione di progetti con elevata urgenza.

Clientela Target



La KWF offre servizi di consulenza a

- Banche retail
- Banche Corporate
- Filiali di Banche Estere
- Istituti di credito specializzate
- Banche Depositarie
- SGR
- Banche d'affari
- Broker
- Borse

su tutto il territorio europeo

### Referenze selezionate

- Banque LBLux S.A., Lussemburgo (LUX)
- COMIT AG, Zurigo (CH)
- DKB Deutsche Kreditbank AG, Berlino (D)
- DZ BANK AG, Francoforte sul Meno (D)
- DZ BANK AG, Milan Branch, Milano (I)
- DZ Privatbank (Schweiz) AG, Zurigo (CH)
- Hauck & Aufhäuser Banquiers Luxembourg S.A., Lussemburgo (LUX)
- HSH Nordbank Private Banking S.A., Lussemburgo (LUX)
- IKB Industriebank AG, Düsseldorf (D)
- OnVista Bank by Boursorama, Francoforte sul Meno (D)
- Wüstenrot & Württembergische AG, Stoccarda (D)
- Wüstenrot Bank AG Pfandbriefbank, Ludwigsburgo (D)

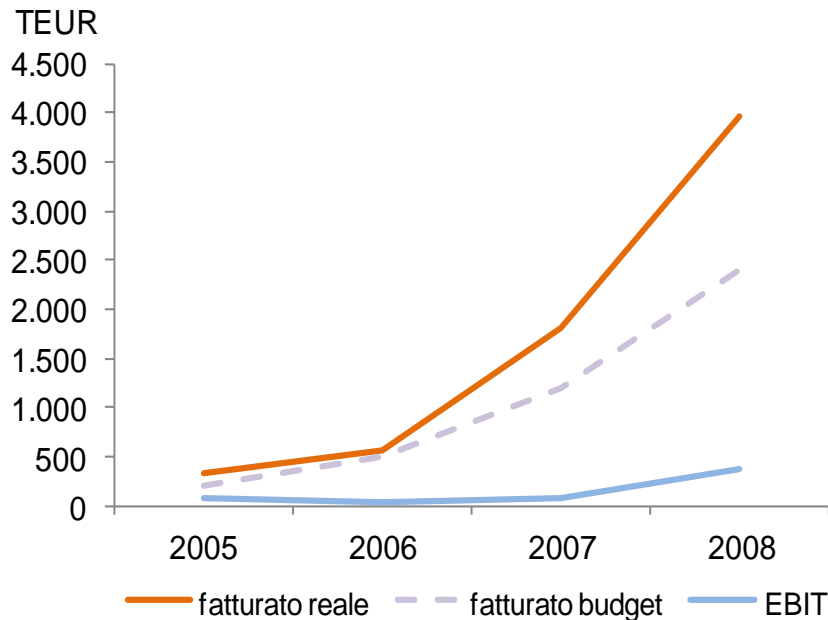
- 01 Business Mission
- 02 Soci e Management
- 03 Servizi di consulenza e Clienti
- 04 Sviluppo del gruppo KWF**
- 05 Contatti

# Dalla sua fondazione nel 2005, il gruppo KWF ha sempre prodotto dei risultati positivi



## Sviluppo del fatturato e degli utili

dal 2005 fino al 2008

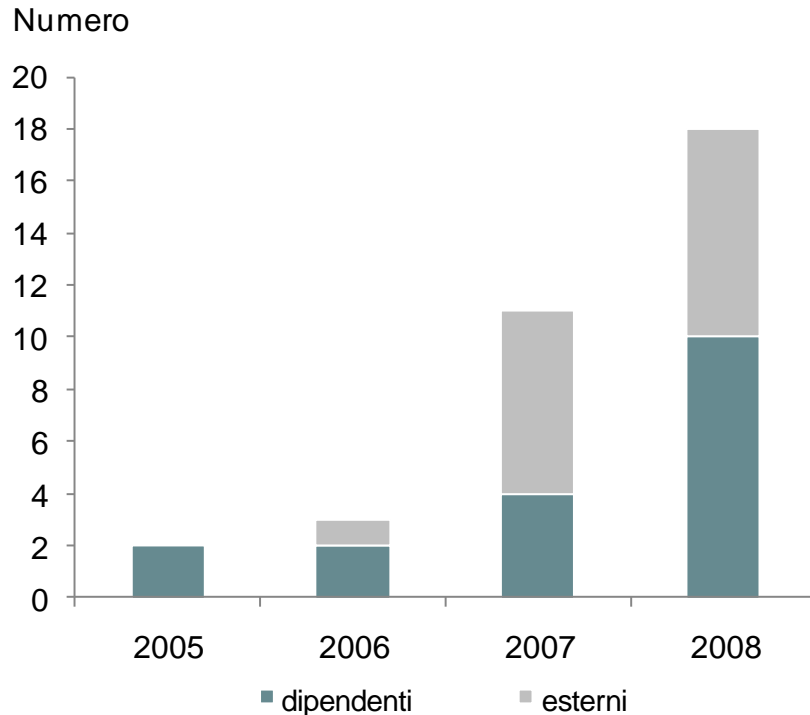


## Descrizione

- Il fatturato è cresciuto dal 2007 più che proporzionalmente a seguito di
  - Richieste di attività di consulenza maggiori e più ampie in progetti in corso
  - Acquisizione di ulteriori mandati
  - Flessibile e veloce definizione dei membri di progetto attraverso una collaudata rete di partner (Senior Associates e liberi professionisti)
- Della sua fondazione il gruppo KWF è riuscito ad ottenere sempre risultati positivi
  - Management dei costi del personale efficiente attraverso un mix ottimale del project team (Senior associate, consulenti KWF e altri consulenti liberi professionisti)
  - A fronte delle loro esperienze professionali, i neo consulenti della KWF hanno potuto essere inseriti subito nei team di progetto

## Sviluppo del personale

dal 2005 fino al 2008



## Descrizione

- Nei primi anni di start-up il gruppo KWF ha volutamente moderato la crescita dei consulenti interni per limitare i costi fissi e minimizzare così i rischi
- Attraverso la mirata acquisizione di Senior associates , è stata possibile accrescere l'expertise dei consulenti interni
  - I Senior Associates sono stati reclutati esclusivamente della rete di conoscenze personali (garanzia delle qualità professionali e di consulenza, commitment)
  - Nei progetti svolti fino ad ora i Senior Associates hanno assunto tra l'altro ruoli specialistici e di management garantendo tra le altre cose al necessario Know-how-Transfer ai consulenti interni

- 01 Business Mission
- 02 Soci e Management
- 03 Servizi di consulenza e i clienti
- 04 Sviluppo del gruppo KWF
- 05 Contatti**

### **KWF Business Consultants S.A.**

Persone di riferimento: Jörg Wieneke, Managing Partner  
Christian Kistler, Managing Partner

Indirizzo: 31, op der Heckmill  
L-6783 Grevenmacher  
Lussemburgo

Tel.: +352 / 26350 333  
Fax: +352 / 26350 433

Internet: [www.kwf.lu](http://www.kwf.lu)  
E-Mail: [info@kwf.lu](mailto:info@kwf.lu)

### **KWF Business Consultants GmbH**

Persone di riferimento: Michael G. Möller, Managing Partner  
Markus Oliver Weiss, Managing Partner

Indirizzo: Savignystraße 34  
D-60325 Francoforte sul Meno  
Germania

Tel.: +49 / 69 407685 600  
Fax: +49 / 69 407685 610

Internet: [www.kwf-consultants.de](http://www.kwf-consultants.de)  
E-Mail: [info@kwf-consultants.de](mailto:info@kwf-consultants.de)

---

© 2010 by KWF Business Consultants , Grevenmacher / Francoforte sul Meno

La presente opera è protetta dai diritti d'autore. Sono vietate, senza la previa autorizzazione scritta di KWF Business Consultants, la riproduzione, la modifica, la produzione in serie o la diffusione anche parziali del contenuto mediante strumentazioni elettroniche in qualunque forma (fotocopia, microfilm o altro), anche se a scopo formativo. Citazioni e ristampe, anche parziali, sono ammesse solo se espressamente autorizzate e dietro citazione della fonte.

# Best Practice.

”Più del passato  
mi interessa il futuro,  
perché è  
lì che intendo vivere.”

Albert Einstein

